GR CAPITAL | btg pactual

O GUIA PRÁTICO PARA TRANSFORMAR COMPRAS EM PONTOS E MILHAS

COM OS CARTÕES BTG PACTUAL



Antes de acumular pontos, é preciso entender o jogo

Atualmente, muitos cartões de credito **acumulam pontos e permitem diferentes formas de uso**, desde milhas para passagens aéreas, hospedagens, compra de produtos e até mesmo ingressos para shows, teatro ou festivais.

A ABEMF (Associação Brasileira das Empresas do Mercado de Fidelização) apurou que **o número de pontos/milhas emitidos pelas empresas do setor chegou a 214,2 bilhões**, no segundo trimestre de 2024 (2T24).

Diante de tantas opções, uma dúvida sempre aparece: **quais são as melhores estratégias para acumular pontos?** E, para encontrar essa resposta, precisamos entender como os pontos são acumulados e como escolher o melhor cartão de crédito para você.

O que você encontrará aqui:

- Diferenças entre pontos e milhas
- Pontos como estratégia financeira
- Como escolher o cartão ideal
- Cartões BTG: tudo que você precisa saber
- Estratégias para multiplicar seus pontos
- Principais programas de pontos e milhas

PONTOS x MILHAS

Pontos funcionam como uma moeda interna dos programas de recompensas dos bancos, que são acumulados conforme o valor gasto na fatura. Ou seja, quanto mais você usa o cartão no dia a dia, mais pontos acumula.

Já **as milhas são a pontuação utilizada pelas companhias aéreas em seus próprios programas de fidelidade**. Assim como os pontos, as milhas funcionam como uma moeda, podendo reduzir custos de viagens ou até ser trocadas por produtos e serviços.

E como uma coisa se conecta à outra?

Depois de acumular pontos suficientes no programa do cartão, você pode transferi-los para um programa de fidelidade aéreo e, a partir dessa transferência, eles se transformam em milhas que podem gerar descontos em passagens.

Por que os pontos fazem parte de uma **estratégia financeira inteligente?**

Quando investimos, buscamos **crescimento, proteção e perpetuação do patrimônio**. Agora, pense nos seus gastos. Eles acontecem todos os meses, independente da sua vontade: serviços, escola, farmácia, viagens, restaurantes e outros. **O que muda é como você direciona esses fluxos.**

Seus gastos continuam os mesmos em valor nominal. Mas, além do serviço/produto que você consumiu, **você também recebe um retorno indireto na forma de pontos que podem se transformar em benefícios, como as milhas**, reduzindo o custo final de viagens, hospedagens e outros produtos.

Um bom planejamento financeiro ajuda a integrar essa lógica com os seus gastos mensais no cartão de crédito: **a escolha de cartão, participação em campanhas e a adesão aos clubes de pontos.**

Afinal, qual cartão escolher?

Para escolher o cartão certo você precisa analisar o **seu estilo de vida, seu padrão de gastos e a estratégia que você quer seguir com os seus pontos.**

Dentro do universo dos cartões BTG Pactual, existem diversas categorias, cada um desenhado para um tipo de cliente e de uso. Na prática, **não existe o melhor cartão de crédito, existe o cartão que faz mais sentido para o seu contexto de vida.**



Checklist para escolha do cartão: pontuação, parceiros, programa de fidelidade e benefícios.

Pontuação

É a base de tudo. Existem dois pontos que você precisa analisar:

- **Quantos pontos o cartão gera por dólar** em compras nacionais?
- E em compras internacionais?

Parceiros e programa de fidelidade

É aqui que entra a **estratégia de longo prazo**.
Os cartões podem:

- Estar vinculados diretamente a programas de companhias aéreas específicas.
- Ou permitirem acumular em um programa que depois transfere para vários parceiros.

Na prática, qual a diferença?

- Se você tem uma companhia aérea de preferência, faz sentido estar em um programa co-branded que te dá vantagens específicas para viajar.
- Se você quer flexibilidade, pode ser mais interessante acumular pontos em um programa que te permita transferir para diferentes cias aéreas ou clubes de pontos, escolhendo o melhor resgate para o seu contexto.

Benefícios

Além dos pontos, avalie os pacotes de benefícios que, para alguns perfis, valem tanto quanto a pontuação:

- **Acesso a salas VIP em aeroportos;**
- **Fast track em segurança, imigração ou embarque;**
- **Bagagem despachada extra em cias aéreas parceiras;**
- **Descontos em entretenimento;**
- **Acesso a ingressos de eventos antecipdamente.**

Anuidade e relação custo-benefício

Cartões mais completos tendem a ter anuidades mais altas. A pergunta que importa não é "quanto custa", e sim:

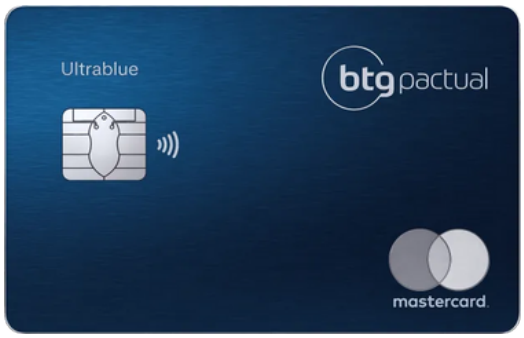
"O que eu recebo em troca - em pontos, benefícios e economia - justifica esse valor dentro do meu padrão de uso?"

Nos cartões BTG Pactual, a cada R$ 10 mil investidos ou R$ 1 mil gastos por mês no Cartão de Crédito, você ganha R$ 10 de desconto na mensalidade.

Agora você está pronto para dar o próximo passo: escolher o seu cartão ideal para acumular pontos de forma estratégica.

Cartões BTG:
pontuação e benefícios

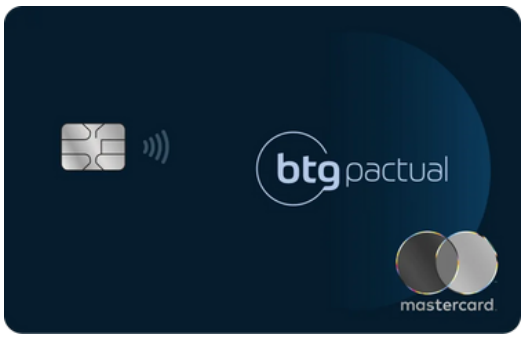
MAIS COMPLETO



Ultrablue BTG Pactual

- Ganhe Cashback BTG de 1,5% a 1,7% do valor da fatura ou 3 a 3,5 Pontos BTG por dólar gasto.
- Limite dinâmico que se ajusta às suas necessidades;
- Concierge BTG Pactual
- Desconto no Terminal BTG Pactual
- Acesso ilimitado a mais de 1.000 Salas VIP LoungeKey, IOF Zero em compras internacionais e outros benefícios exclusivos.

MAIS SOLICITADO



BTG Pactual Black

- Ganhe Cashback BTG de 1% do valor da fatura ou 2,2 Pontos BTG por dólar gasto;
- Módulos de benefícios exclusivos, como o IOF Zero em compras internacionais,Seguro Conta e Cartão, entre outros;
- Aproveite acessos gratuitos a salas LoungeKey;
- Acesso a um fundo de investimento exclusivo.

Cartões BTG:
pontuação e benefícios



TAP BTG Pactual Black

- Acumule até 4 milhas por dólar gasto no TAP Miles&Go e transforme suas compras em passagens aéreas e benefícios exclusivos, como bagagem extra e acesso a Salas VIP ao redor do mundo.
- Ganhe 45 mil milhas de Welcome Bonus para você decolar;



BTG Pactual Platinum

- Ganhe Cashback BTG de 0,5% ou 0,75% do valor da fatura ou 1,6 Pontos BTG por dólar gasto;
- Módulos de benefícios exclusivos, como o IOF Zero em compras internacionais,Seguro Conta e Cartão, Monitoramento Serasa, entre outros.

*Para ser Ultrablue, é necessário ser cliente BTG Pactual, investir a partir de R$ 1 milhão conosco e ser aprovado na análise de crédito. Cartões sujeitos à análise de crédito. A Campanha IOF Zero é válida exclusivamente para compras internacionais no crédito e débito, por tempo indeterminado e poderá cessar a qualquer momento sem aviso prévio. Não serão consideradas transações no cartão de débito internacional. Consulte o Regulamento.

Programa de fidelidade BTG Pactual

Mais possibilidades para usar os pontos ou cashback que acumular. Aproveite e escolha a alternativa de resgate mais conveniente para o seu dia a dia e as suas preferências.



Estratégias para multiplicar seus pontos

Concentração de gastos no cartão certo

A estratégia mais ignorada é também a mais poderosa: concentração. **Muitas pessoas possuem 3, 4, 5 cartões na carteira e distribuem gastos entre todos. É o pior cenário possível para pontos**:

- Você termina o ano com vários saldos pequenos, em emissores e programas diferentes.
- Fica difícil atingir quantidade relevante de pontos em um só lugar.
- Perde acesso às melhores emissões (que costumam exigir mais pontos).

Comece a questionar:

"Esse gasto precisa ser no débito, no pix ou poderia ir para o meu cartão BTG e virar pontos?"

Para quem tem gastos mais altos, a concentração pode significar milhares de pontos a mais no ano, sem mudar nada no seu padrão de consumo.

Estratégias para multiplicar seus pontos

Gastos planejados: pontos x bonificação

Além das despesas fixas, temos outros gastos eventuais, como a compra de um novo celular ou o planejamento de uma viagem, por exemplo.

Aqui, entra uma **oportunidade**: realizar essas compras com promoções de transferência e compras bonificadas.

- **Acompanhe janelas de transferência bonificada para programas de milhagem parceiros.** Exemplo: Transfira seus pontos para programa X e ganhe +60%, +80%, +100% de bônus.

- **Busque por campanhas de clubes de pontuação.** Exemplo: Compre na loja parceira Y pelo link do programa e ganhe 5x, 8x, 10x pontos a cada real gasto.



Dica: Nessa estratégia, você pontua de forma duplicada, tanto no programa de fidelidade do banco como no clube.

Esse planejamento pode te ajudar a pagar menos nas viagens e economizar na compra de produtos. **Você cria picos de acúmulo que aceleram muito sua jornada até o próximo resgate.**

Principais programas de pontos e milhas



VIAGENS

SMILES



VIAGENS

AZUL FIDELIDADE



VIAGENS

LATAM PASS



PONTOS E RECOMPENSAS

LIVELO

O próximo passo para ir além

Ao acumular pontos de forma estratégica, seja por cartões de crédito, programas de fidelidade ou parcerias comerciais, **você transforma seus hábitos de consumo em benefícios concretos, capazes de gerar vantagens que antes passavam despercebidas.**

Agora que você já sabe como acumular e utilizar os seus pontos, é hora de transformá-los em viagens, experiências, produtos e serviços.

Quer ter acesso a estes benefícios e ainda não é cliente da GT Capital?

ABRA SUA CONTA





@gtcapital

www.gtcapital.com.br